

Steve Savage es un conferencista dinámico.

Su negocio o asociación logrará mayores ventas, más seguido, una vez que Steve Savage exponga ante sus miembros. Steve transmite un mensaje poderoso y realista, que instruye e inspira. Él presenta discursos, seminarios, talleres, capacitación y asesoría.



Creador de Empresas

De Cero a \$ 60 Millones en Seis Años

Steve durante su discurso magistral para Microsoft.

Entrando en Territorio Virgen

Steve Savage no habla de teoría abstracta. Sus presentaciones son dinámicas, enérgicas e impactantes, y están basadas en la experiencia personal de toda una vida de éxito desarrollando **diecisiete compañías, en ocho países**. Junto con sus socios, **en seis años edificó una empresa, llevándola de cero hasta millones** y luego la vendió a Colgate Palmolive. Sus conferencias están repletas de historias fascinantes basadas en vivencias propias.

Estrategia de Ventas para Colgate Palmolive

Steve vendió su compañía a Colgate Palmolive, luego estableció subsidiarias para Colgate en México, Guatemala, Costa Rica, Colombia, Venezuela, Brasil y Argentina.

Nunca he visto a nadie que pueda organizar un negocio, reclutar una fuerza de ventas y motivar a una compañía entera, mejor que Steve Savage. El es un genuino visionario de los negocios.

Rod Turner, Vicepresidente Ejecutivo

COLGATE PALMOLIVE

Los Resultados de Steve lo Dicen Todo

ESTUDIO DE CASO:

Una empresa con 232 tiendas de electrodomésticos llevaba **tres años** de ventas estancadas. Steve se dirigió al equipo gerencial, analizó la estructura de ventas y desarrolló una nueva estrategia. En menos de 90 días, **las ventas superaron en un 36% al año anterior.**

¿Cómo se beneficiará su negocio con la intervención de Steve?

TRANSFORMANDO su fuerza de ventas

De estancamiento a crecimiento continuo

DISEÑANDO su estrategia de mercadeo

De enormes presupuestos a efectividad concisa

CONVIERTIENDO su cultura corporativa

De burocracia estática a ágil competidor

MOTIVANDO a su personal clave

Desde discursos magistrales hasta seminarios de mercadeo

Steve Aborda los Siguietes Temas:

- Delegar las Decisiones
- ¡A las Trincheras!
- Hacer que Todos Sean Importantes
- Dar Poder a la Gente de Ventas
- Facilitar al Cliente
- Eliminar Reglas
- Elevar las metas para su fuerza de ventas.
- Cambiar su cultura corporativa por una más ágil y eficaz.
- Penetrar el mercado hispano en los Estados Unidos (45.5 millones de hispanos que anualmente gastan \$870 mil millones).

Conferencias para Microsoft

Steve condujo una serie de conferencias magistrales sobre Liderazgo y "empowerment" para Microsoft en Centroamérica. Se dirigió a altos empresarios líderes y a Ministros de gabinete en cada país.

Fue un gran placer tenerte como conferencista inaugural en los eventos de nuestro Lanzamiento del Círculo Ejecutivo en Guatemala, Costa Rica y Panamá. Tu profundo conocimiento acerca de "empowerment", liderazgo, ventas y mercadeo, definitivamente hizo de tu presentación el punto crucial de los eventos. Nuestros invitados, los cuales incluían presidentes de empresas y ministros del gabinete de cada país, estuvieron muy complacidos con el estilo de tu presentación, así como con tu apertura y la profundidad de tus experiencias.

Rene Picado, Director Regional

MICROSOFT CENTRAL AMERICA

Convenciones Anuales de Institutional Financing Services

Steve ha dirigido varias conferencias para las convenciones anuales de ventas de Institutional Financing Services de California.

¡Nunca nadie ha estimulado una aceptación tan continua y entusiasta como tú! Una y otra vez has subido al podium para brindarnos un mensaje emocionante, que inspira y motiva a la acción. Aunque hemos tenido unos cuantos oradores excelentes a través de los años, ninguno se ha acercado nunca a las ganancias que tú has sido capaz de generar.

Jim Cascino, Presidente

INSTITUTIONAL FINANCING SERVICES

Seminarios sobre Marketing de Guerrilla

Steve trabaja con Jay Levinson, autor de los famosos libros sobre marketing de guerrilla, conduciendo Seminarios de "Marketing de Guerrilla," en español.

Steve mezcla agudeza empresarial y un extraordinario talento verbal, con afecto y bondad genuinos. Todo público que lo escuche será enriquecido e inspirado por él. Estoy admirado por su talento. ¡Pura genialidad!

Jay Levinson, Escritor

MARKETING DE GUERRILLA

Seminarios de Mercadeo para Kohler Corporation

Steve dirigió seminarios de mercadeo para Kohler, ayudando a todos sus distribuidores latinoamericanos a mejorar sus estrategias de mercadeo y ventas.

Tus seminarios fueron diferentes a cualquier otro que hayamos escuchado, porque tus ilustraciones fluyeron de una vida llena experiencias reales, conduciendo a tus propias empresas a lo largo del hemisferio occidental.

Víctor Post, Director para Latinoamérica

KOHLER CORPORATION

Seminarios de Mercadeo para Gallup

Steve brindó, en seis países, una serie de seminarios de mercadeo para Gallup, la organización de investigación de mercados.

Gracias por trabajar con nosotros en los seis seminarios de mercadeo en Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Panamá, Nicaragua y Honduras. Tus seminarios abrieron los ojos de todos los participantes, en relación a oportunidades en esos mercados. Hemos recibido muchos comentarios positivos. Nos sentimos complacidos porque nuestros clientes quedaron satisfechos.

Carlos Denton, Presidente

CID/GALLUP

Hacedor de Empresas

Steve no simplemente hace recomendaciones. El se arremanga la camisa e implementa sus conclusiones.

Steve organizó una operación nacional de telemercadeo y en 12 meses obtuvo 3.471 clientes nuevos para nuestra compañía.

Mike Rippey, Presidente

RADIATOR EXPRESS WAREHOUSE

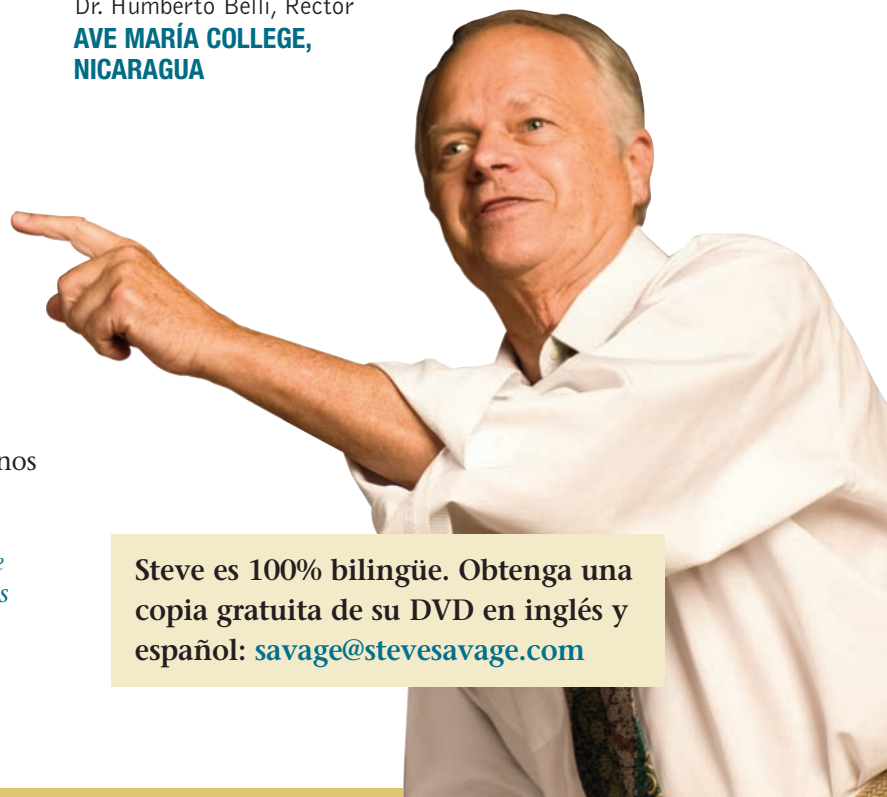
Seminario para Ave María College

Steve presentó un seminario de mercadeo para una universidad, copatrocinado por un banco y una empresa petrolera.

Tú fuiste para nosotros no solo un ejemplo de conferencista sino de persona. Lo que le da mucha riqueza a tus seminarios es precisamente la calidad de persona que eres. Eso lo irradias. Se te ve una gran humanidad, madurez, entusiasmo e integridad. Nuestra gente quedó encantada y la próxima semana vamos a tener una gran reunión para discutir los cambios y reformas inmediatas que nos sugirió tu seminario.

Dr. Humberto Belli, Rector

**AVE MARÍA COLLEGE,
NICARAGUA**



Steve es 100% bilingüe. Obtenga una copia gratuita de su DVD en inglés y español: savage@stevesavage.com